

FORMATO EUROPEO PER IL CURRICULUM VITAE



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome
Indirizzo
Telefono
E-mail
Sito WEB
Nazionalità
Data e luogo di nascita
Partita IVA – Codice Fiscale

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

ESPERIENZA LAVORATIVA ESPERIENZE PROFESSIONALI

- *Date (da – a)*
- *Nome e indirizzo del datore lavoro*
- *Tipo di azienda o settore*
- *Tipo di impiego*
- *Principali mansioni e responsabilità*

- *Date (da – a)*
- *Nome e indirizzo datore lavoro*
- *Tipo di azienda o settore*
- *Tipo di impiego*

- *Principali mansioni e responsabilità*



MICHELE LENOCI
RESIDENTE A: VIA G. ZANELLA 10 – CANOSA DI PUGLIA 76012 (BT)
DOMICILIATO A: LARGO CADUTI 1 – S. PIETRO IN LAMA 73010 (LE)
Fisso: 0832 63.16.55 – Cellulare: 328 818.73.54
info@studiolenoci.it – info@studiolenoci.com – lenoci@commercioestero.net
www.studiolenoci.it – www-commercioestero.net
Italiana - Venezuelana
24/05/1966 A CARACAS (VENEZUELA)
03795700727 - LNC MHL 66E24 Z614X

CONSULENTE E FORMATORE NELLE SEGUENTI AREE:

- INTERNAZIONALIZZAZIONE D'IMPRESA. COMMERCIO CON L'ESTERO (DIGITAL EXPORT, MARKETING, RICERCA PARTNERS COMMERCIALI, UFFICIO EXPORT, FIERE, COMUNICAZIONE INTERNAZIONALE).
- VALUTAZIONE FABBISOGNI FORMATIVI.
- ORGANIZZAZIONE AZIENDALE E GESTIONE RISORSE UMANE.
- INFORMATION TECHNOLOGY: INTERNET (HTML, WEB MARKETING). COMMERCIO ELETTRONICO. E-LEARNING. CERTIFICATO COME WEBMASTER.
- CREAZIONE D'IMPRESA, START-UP E FINANZIAMENTI AGEVOLATI (BUSINESS PLAN, VENTURE CAPITAL, FONDI EUROPEI, SVILUPPO LOCALE).
- TRADUTTORE ITALIANO – SPAGNOLO

Gennaio 2014 – Oggi.

Vari

Vari

Temporary Export Manager

Attività di assistenza export per: Isopharma Cosmetics (elettroestetica e cosmetica – LE); Zeca Group (prodotti cura persona – PC); Agrosistemi (Recupero fanghi depurazione – PC); Cantina Vicobarone (Vino – PC); Dronyx (Robotica – LE); Menestrina (Meccanica – TN); Alimenta Produzioni SpA (Alimentare – RN); Consorzio Piacenza Alimentare (Consorzio export – PC); Tendaggi Davoli (Arredo – CS); Robustellini srl (Alimentare – SO); Cantina Ruinello (Vino – PV); Salumificio Peveri (Salumi – PC); Tessitura Rossi (Tessuti metallici – CO); Tradigo (accessori calzature – MI); Kimya (chimica per siderurgia – BA); Officine Coppola (Interior Design – MT); Alenchimica (Produzione memory foam – PD); Ugo Annoni Spa (Prosciutti – PR); Ceramic'arte (stampe su ceramica – LE); Saporalia (alimentare – BG)

Settembre 2005 – Dicembre 2023

Istituto nazionale per il Commercio Estero I.C.E. - Roma

Agenzia per la promozione dell'export

Consulente

- Progetto affiancamento imprese per la realizzazione di check-up aziendali, audit per l'internazionalizzazione e individuazione mercati esteri. 2005: 3 imprese in Campania e 3 in Emilia Romagna settore meccanica; 2006: 4 imprese settore alimentare in Basilicata; 2007: 3 imprese in Abruzzo settore alimentare; 2008: 3 imprese in Puglia settore alimentare; 2009: 1 impresa nelle Marche settore meccanica e 3 in Sardegna vari settori; 2010: 2 imprese in Toscana settore ICT; 2011: 3 imprese in Puglia settore mecatronica; 2014: 4 imprese in Puglia e 3 in Calabria. 2015: 4 imprese in Puglia, 3 in Campania. 2016: 4 imprese in Sardegna. 2017: 6 imprese in Puglia e 4 in Basilicata. 2018: 4 imprese in Sardegna; 5 imprese in Molise/Abruzzo. 2019: 4 imprese in Calabria. 2020: 5 imprese in Puglia. 2021: 4 imprese in Sicilia; 5 imprese in Puglia; 2 imprese in Campania. 2022: 3 imprese in Sicilia. 2023: Umbria 4 imprese. 2024: 5 imprese
- Progetto "HI-MECH" di formazione e affiancamento export per aziende del settore meccanica in Puglia. Coordinatore attività formative e consulenziali per le aziende. Ottobre 2010 – Giugno 2011.
- Progetto ICE – Reg. Puglia "Impresa senza Confini" 2009. Coordinatore attività consulenziali e formative.

<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego 	<p>Ottobre 1999 – Oggi.</p> <p>Studio Tupponi, De Marinis, Russo & Partners / Commercioestero Network / Commercioestero srl - Forlì</p> <p>Associazione di professionisti/Società di consulenza</p> <p>Consulente/Partner</p> <p>Dal 1999 collabora con lo “Studio Tupponi & Partners” di Forlì, specializzato in internazionalizzazione delle PMI, costituendo nel 2001 la “Commercioestero Network” come esperto nei rapporti con i paesi di lingua spagnola (Spagna/America Latina) e del settore formazione. In particolare ha effettuato le seguenti attività:</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Webmaster del giornale on-line www.attivitaconlesteronet.net. Web content manager del sito www.commercioestero.net ➤ Regione Marche: ricerca di mercato settore calzaturiero USA. Organizzazione arrivo di 5 influencers USA. ➤ Regione Puglia: progetto “Digital Export” formazione online e assistenza su Digital Export per 25 aziende (2021). ➤ Attività di progettazione attrazione investitori esteri e ricerca partners per la Regione Toscana (2019) ➤ Attività di accompagnamento formativo di aziende venete in Germania, visita ad aziende tedesche per scambio di esperienze organizzative e industriali (2018) ➤ Ricerca di mercato e partners commerciali esteri per l’azienda Mingozzi (FE) - 2013 ➤ Sorbetti SEGEL (Ferrara). Assistenza rete di vendita in Spagna. Partecipazione Fiera Hosteleqip di Malaga (2005). ➤ Ottenimento nel 2001 dell’accreditamento alla rete COOPECO (Cooperazione Economica) presso l’Unione Europea, per la partecipazione ai progetti AL-Invest di cooperazione con l’America Latina. In questo programma ha svolto le seguenti attività: <ul style="list-style-type: none"> ○ Partecipazione incontro tra operatori europei e latinoamericani “Connect 2006” a Vienna (Austria) – Maggio 2006. ○ Realizzazione indagine di mercato sulla distribuzione agroalimentare in Europa per aziende latinoamericane partecipanti alla fiera “CIBUS-Tec” di Parma – Ottobre 2005. ○ Formazione a imprenditori di PMI colombiani (CAPYME). “Introduzione al mercato UE”. Medellin (Colombia) –2005. ➤ Monitoraggio e ricerca bandi di gara e partners commerciali in diversi settori per la società Methisgroup di Roma (2004-2005). ➤ Progetto Olioteca Germania a Düsseldorf per la promozione dell’olio extravergine d’oliva nel mercato tedesco – Coordinamento della partecipazione di 3 aziende pugliesi (Edizione 2004) e 4 aziende (Edizione 2006). Questo progetto (I Edizione 2004) ha avuto la menzione speciale al premio “Best Practices per l’internazionalizzazione”, organizzato da FITA/Confindustria. ➤ Progetto SPINNER Regione Emilia Romagna – Coordinamento gruppo di lavoro per la redazione di business plan orientato all’estero per le seguenti start-up: <ul style="list-style-type: none"> ○ MEEO (Meteorological Environmental Earth Observation) di Ferrara – 2005. ○ Progetto “FLU” di industrial design (Imola) – Luglio/Dic. 2003. ➤ Partecipazione al Progetto Fighter organizzato da FITA/Confindustria a Timisoara (Romania). Workshop aziende terziario avanzato italiane e rumene – Ott. 2002. ➤ Coordinamento per la realizzazione di un Workshop ad Hannover (Germania) con 12 aziende siciliane del settore metalmeccanico su incarico della Provincia di Palermo – Ottobre 2002. ➤ Partecipazione al II Foro Italo – Latinoamericano tenutosi a Guadalajara (Messico). Oratore al convegno “Rete delle città verso la sostenibilità” presso l’Università di Guadalajara – Maggio 2002.
<ul style="list-style-type: none"> • Principali mansioni e responsabilità 	
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Marzo 2012 – dicembre 2022</p> <p>Vari</p> <p>Società di consulenza e associazioni di categoria</p> <p>Consulente</p> <ul style="list-style-type: none"> • Realizzazione piano marketing investimenti esteri regione Friuli Venezia Giulia per Lattanzio & Associati (2022) • Ricerche di mercato settori alimentare e turismo in Canada per Lattanzio & Associati – marzo/aprile 2012 • Ricerche di mercato settore macchinari agricoli in Brasile, Argentina e Venezuela per Unacoma – Feb/Mag 2013
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Giugno 2018 – Dicembre 2022</p> <p>Camere di Commercio</p> <p>Ente pubblico</p> <p>Consulente/formatore</p> <ul style="list-style-type: none"> • C.C.I.A.A. Como-Lecco: progetto “Export Lab” formazione/assistenza in Digital Export. Assistenza a 11 imprese 2022 • C.C.I.A.A. Pisa: Interreg IN.AGRO cooperazione Italia-Francia. Assistenza Pasta Bertoli e webinar sui mercati (2022) • C.C.I.A.A. Ferrara: Progetto Digital TEM: assistenza a 3 aziende per il supporto al Digital export (2022). • Unioncamere Lombardia: progetto “E-Commerce” assistenza a 7 aziende su Digital Export (2022) • C.C.I.A.A. Reggio Emilia: Progetto “HOW TO START AN EXPORT BUSINESS 2018” di affiancamento/assistenza ad aziende non esportatrici per avviarle all’export. Assistenza a 3 aziende con redazione piano di marketing export.
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego 	<p>Marzo 2012 – Dicembre 2021</p> <p>Fondazione Aldini Valeriani / COFIMP - Bologna</p> <p>Ente di formazione e consulenza</p> <p>Consulente/formatore</p>

<ul style="list-style-type: none"> • <i>Principali mansioni e responsabilità</i> 	<p>Attività di assistenza e affiancamento export nel 2012 per: AEPI (Imola), Finestre Dolcetti, Assotech e Culligan (BO). 2013: Zarri, Tecnotelai, Tecna, Sersar e Giesse (BO). 2015: Cantina Dalfiume, Coswell. 2016: Packaging Imolese, Manz. 2020: Bullonerie Berardi, Ditta Musto. 2021: Gigant</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Date (da – a)</i> 	<p>Settembre 2017 – Settembre 2018</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Nome e indirizzo datore lavoro</i> 	<p>Formaper – Azienda Speciale della C.C.I.A.A. di Milano</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Tipo di azienda o settore</i> 	<p>Ente di formazione e consulenza</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Tipo di impiego</i> 	<p>Consulente/formatore</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Principali mansioni e responsabilità</i> 	<p>Progetto europeo “Ready2Go” di accompagnamento di aziende europee nei mercati obiettivo USA, Chile e India. Docente alla giornata formativa su ICT negli USA. Attività di assistenza con realizzazione di Export Check-up e Piano di Marketing Export per il mercato USA (2 aziende), India (3 aziende), Chile (1 azienda).</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Date (da – a)</i> 	<p>Ottobre 2007 – Settembre 2008</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Nome e indirizzo datore lavoro</i> 	<p>SDA Bocconi</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Tipo di azienda o settore</i> 	<p>Ente di formazione e consulenza manageriale</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Tipo di impiego</i> 	<p>Consulente</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Principali mansioni e responsabilità</i> 	<p>Progetto “G-Exp – Global Executive Program Agroalimentare” di affiancamento per l’export di aziende del settore agroalimentare. Realizzazione di un piano di marketing export per 2 aziende del settore in Lombardia.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Date (da – a)</i> 	<p>1999 – Oggi.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Nome e indirizzo datore lavoro</i> 	<p>Associazione Italiana Formatori (A.I.F.) - Milano</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Tipo di azienda o settore</i> 	<p>Associazione</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Tipo di impiego</i> 	<p>Membro associazione</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Principali mansioni e responsabilità</i> 	<p>Membro del Direttivo della Delegazione Puglia dal 1999. Vicepresidente nel periodo 2003-2008.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Date (da – a)</i> 	<p>Dicembre 2008 – Marzo 2009</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Nome e indirizzo datore lavoro</i> 	<p>EN.A.P. Puglia – Corato (Bari)</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Tipo di azienda o settore</i> 	<p>Agenzia formativa</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Tipo di impiego</i> 	<p>Consulente</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Principali mansioni e responsabilità</i> 	<p>Coordinatore progetto Agroalimentare e Sviluppo Locale (ASLO) tra Italia e Argentina. Missione per incontri B2B nella città di Mendoza (Arg.)</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Date (da – a)</i> 	<p>Ottobre 2008</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Nome e indirizzo datore lavoro</i> 	<p>UNIDO ITPO ITALY Agenzia delle Nazioni Unite per lo Sviluppo e la Promozione – Sede di Roma</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Tipo di azienda o settore</i> 	<p>Agenzia per lo Sviluppo Economico</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Tipo di impiego</i> 	<p>Consulente</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Principali mansioni e responsabilità</i> 	<p>Realizzazione ricerca di mercato per 3 consorzi agroalimentari del Senegal in missione commerciale in Italia. Presentazione a Parma.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Date (da – a)</i> 	<p>Aprile 2001 – Maggio 2001.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Nome e indirizzo datore lavoro</i> 	<p>SPEGEA Scuola di Management Srl - Bari</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Tipo di azienda o settore</i> 	<p>Ente di Formazione</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Tipo di impiego</i> 	<p>Consulente</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Principali mansioni e responsabilità</i> 	<p>Progetto “FIM - Formazione e Imprenditorialità nel Mezzogiorno – Formazione/Assistenza allo sviluppo di un piano di internazionalizzazione”. Realizzazione di piani di internazionalizzazione per 5 aziende pugliesi.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Date (da – a)</i> 	<p>Dicembre 1999 – Giugno 2000.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Nome e indirizzo datore lavoro</i> 	<p>Ancitel S.p.A.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Tipo di azienda o settore</i> 	<p>Ente di Consulenza</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Tipo di impiego</i> 	<p>Consulente</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Principali mansioni e responsabilità</i> 	<p>Progetto “PassNet” creazione di sportelli telematici – incarico come documentalista per l’aggiornamento delle banche dati e promozione/assistenza banca dati di interesse locale nella Regione Puglia per i Fondi Strutturali UE.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Date (da – a)</i> 	<p>Aprile 1998 – Giugno 1999.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Nome e indirizzo datore lavoro</i> 	<p>Unidea International s.r.l. – Altamura (BA).</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Tipo di azienda o settore</i> 	<p>Società di servizi</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Tipo di impiego</i> 	<p>Consulente</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Principali mansioni e responsabilità</i> 	<p>Responsabile export. Apertura di un ufficio commerciale a Barcelona (Spagna)</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Date (da – a)</i> 	<p>1991 – Oggi.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Nome e indirizzo datore lavoro</i> 	<p>Diversi</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Tipo di azienda o settore</i> 	<p>Società di traduzione e interpretariato</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Tipo di impiego</i> 	<p>Consulente</p>
<ul style="list-style-type: none"> • <i>Principali mansioni e responsabilità</i> 	<p>Traduttore da/per la lingua spagnola per diverse agenzie linguistiche ed aziende per i loro rapporti con l’estero.</p>

**ESPERIENZE COME
DOCENTE/FORMATORE**

**AREA INTERNAZIONALIZZAZIONE / MARKETING / ORGANIZZAZIONE AZIENDALE /
START-UP E CREAZIONE D'IMPRESA**

<ul style="list-style-type: none">• <i>Date (da – a)</i>• <i>Nome e indirizzo del datore lavoro</i>• <i>Tipo di azienda o settore</i>• <i>Tipo di impiego</i>• <i>Principali mansioni e responsabilità</i>	<p>Settembre 2023 - Oggi</p> <p>Istituto Universitario Bona Sforza Scuola Superiore per Mediatori Linguistici - Bari</p> <p>Istituto Universitario</p> <p>Docente</p> <p>Docente a contratto in "Marketing Internazionale" A.A. 2023/2024 – 2024/2025</p>
<ul style="list-style-type: none">• <i>Date (da – a)</i>• <i>Nome e indirizzo del datore lavoro</i>• <i>Tipo di azienda o settore</i>• <i>Tipo di impiego</i> <p>• <i>Principali mansioni e responsabilità</i></p>	<p>Giugno 2012 – Dicembre 2024</p> <p>NIBI (Nuovo Istituto Business Internazionale) - Promos Camera di Commercio Milano – Unioncamere Lombardia - Formaper (Milano)</p> <p>Enti di Formazione</p> <p>Docente</p> <ul style="list-style-type: none">➢ CCIAA Salerno: Focus Marocco – Novembre 2024➢ ASIPC Caserta: assistenza per 6 start-up sui mercati internazionali – Luglio 2023➢ CCIAA di Avellino e Benevento: seminari su "Come esportare in U.E." e "Strumenti Digitali per l'export" – Giugno 2023➢ Webinar sui seguenti paesi: Regno Unito, Svizzera, Messico (Luglio – Ottobre 2023)➢ Progetto START-ED formazione start-up 3 webinar su Business Plan, Venture Capital e internazionalizzazione (2022)➢ NIBI/PROMOS: webinar "Focus paese: Arabia Saudita" (2022)➢ Corso "Short Master in Commercio Internazionale". Modulo "Marketing Internazionale". Edizioni dal 2012 ad oggi➢ Progetto SEI "Supporto Export Italiano": seminari su Marketing Internazionale e Web-Marketing in 15 città – 2017-2021➢ Ciclo di seminari con la Banca Popolare di Sondrio su "Check-up aziendale", "Fiere", "Paesi del Nordafrica". 2017 – 2018➢ Ciclo di seminari "Mercati internazionali: istruzioni per l'uso" e "Paesi del Golfo" presso Bergamo Sviluppo (Bergamo). 2012 – 2018.➢ Ordine degli Architetti di Milano e Varese: Focus paese Brasile e Cina – Novembre 2013 – Febbraio 2014➢ Progetto "Promoting competitiveness of Sivas entrepreneurial community through innovative sustainable development". Docenza moduli "Advanced Marketing" e "Branding, Packaging and Merchandising" nella città di Sivas (Turchia) – Aprile/Maggio 2013.➢ Corso "America Latina". Modulo "Brasile". Edizioni 2012, 2013, 2014, 2015, 2016, 2017➢ Progetto "Study Visit to SMAU" per aziende ICT dell'est Europa. Seminari sul mercato ICT in Italia. Ottobre 2012.➢ FORMAPER – Corso "Gestire il Business all'estero" – Modulo "Strategia e Marketing Internaz." – Febbraio 2006.➢ PROMOS - Progetto "SPRING" formazione imprenditoriale. Modulo Marketing Internazionale – Dicembre 2005.
<ul style="list-style-type: none">• <i>Date (da – a)</i>• <i>Nome e indirizzo del datore lavoro</i>• <i>Tipo di azienda o settore</i>• <i>Tipo di impiego</i> <p>• <i>Principali mansioni e responsabilità</i></p>	<p>Settembre 2005 – Dicembre 2024</p> <p>Istituto nazionale per il Commercio Estero I.C.E. - Roma</p> <p>Ente per la promozione dell'export</p> <p>Formatore</p> <ul style="list-style-type: none">➢ Progetto "Tecniche Export". Docenza moduli "Green Marketing e Sostenibilità" e "Social Media per l'export" (2024)➢ Progetto con CNA "Formazione e Coaching per l'export delle imprese artigiane" in Puglia. Modulo "Marketing export" (2024)➢ Progetto LabInnova Cuba: formazione di funzionari cubani sulle tecniche di export. La Habana (Cuba) marzo 2023➢ Riparti Calabria: Formazione per giovani disoccupati. Docenza modulo "Marketing Internazionale" (2022)➢ Corso GDO ed E-commerce per aziende del Molise e Sardegna. Modulo "Marketing della GDO internazionale" (2022)➢ Export Passport Calabria: Seminario "Tecniche di commercio internazionale". Catanzaro (2019)➢ Export Lab Sardegna e Abruzzo 2018: Docenza nei moduli "Marketing internazionale" e "Fiere".➢ CORCE Puglia 2017: docenza moduli "Marketing internazionale" e "Internazionalizzazione d'impresa". Assistenza per Project Work.➢ Export Lab Puglia/Calabria (2014), Campania (2015 e 2016), Bologna, Sardegna (2016 e 2017) e Marche (2016): docenza moduli "marketing e comunicazione internazionale" e "Webmarketing".➢ Seminari e assistenza export aziende a Brindisi, Bari, Ragusa, Cosenza (2014-2015)➢ Percorso affiancamento imprese toscane alta tecnologia. Docenza modulo "Focus paese: Germania" – Novembre 2009
<ul style="list-style-type: none">• <i>Date (da – a)</i>• <i>Nome e indirizzo del datore lavoro</i>• <i>Tipo di azienda o settore</i>• <i>Tipo di impiego</i> <p>• <i>Principali mansioni e responsabilità</i></p>	<p>Novembre 2002 – Dicembre 2022</p> <p>Sistema Camerale italiano</p> <p>Ente di Formazione</p> <p>Docente</p> <ul style="list-style-type: none">➢ Unioncamere Lombardia e C.C.I.A.A. Mantova: webinar "Tecniche di webmarketing per l'export" e "Ricerca Partner per Start Up" (2022)➢ Unioncamere Lombardia: seminari sul commercio internazionale a Pavia, Mantova, Erba, Lecco, Sondrio, Varese, Como (2019).➢ Unioncamere Lombardia: Programma "Autunno Pavese" di formazione/assistenza alle PMI negli incontri B2B con operatori esteri (2019)➢ Unioncamere Lombardia: Seminari "Industria 4.0 e opportunità per le PMI" – Varese 2019.➢ C.C.I.A.A. Lucca: seminari su "creazione d'impresa" e "marketing aziendale" per scuole superiori della provincia di Lucca (2017 - 2021)➢ C.C.I.A.A. Firenze: Seminario "Da Start-up a Scaleup, i finanziamenti innovativi" – Novembre 2018➢ C.C.I.A.A. Lucca: Seminario "Fiere" – giugno 2017. Corso: "Come fare un'indagine di mercato" – Marzo 2007➢ Unioncamere Calabria: ciclo di seminari su internazionalizzazione d'impresa. Nov. 2012 – Gen. 2013, Ago 2013, Dic. 2014)➢ C.C.I.A.A. Bari A.I.C.A.I. Az. Speciale: Corso Export PMI tessile e abbigliamento. Mod. Marketing e Focus paese (2 gg.). Gen-feb. 2011.➢ C.C.I.A.A. Nuoro: Corso breve in Commercio Internazionale (2 gg.). Settembre 2011.➢ C.C.I.A.A. Brindisi ISFORES Az. Spec. Interreg III Italia-Grecia. Corso "Formazione per internazionalizzazione". – Marzo 2008. Corso "Formazione logistica integrata". Modulo Marketing internazionale. – Maggio 2008.➢ C.C.I.A.A. Bari A.I.C.A.I. Azienda Speciale: Seminari "Opportunità di mercato in Russia settore moda e alimentare" nelle città di Martina Franca, Alberobello, Noci, Castellana (Marzo - Aprile 2008).➢ C.C.I.A.A. Lucca: Minimaster export per aziende agroalimentari. Modulo "Fiere, Workshop ed altri eventi. Come sfruttarli" – Giugno 2008➢ C.C.I.A.A. Macerata EX.IT. – Azienda Speciale: Percorso formativo "L'impresa e l'esportazione: principi e tecniche per affrontare i mercati esteri". Docente Modulo: "Investire in un mercato estero e principi di marketing internazionale". Ottobre 2007➢ C.C.I.A.A. Padova, Promopadova Azienda Speciale: Seminario: "I mercati dell'America Latina: Argentina e Cile". Settembre 2007.➢ C.C.I.A.A. Matera - Progetto "Reti Internazionali per lo Sviluppo Locale" – Modulo "Organizzazione dell'ufficio export". Gennaio 2004.

<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Marzo 2007 – Luglio 2024</p> <p>Il Sole 24 Ore - Milano</p> <p>Casa Editrice – Business School</p> <p>Docente</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Progetto "For-Manager". Modulo "Marketing internazionale e Digitale" - 2024 ➤ Corso E-learning "Strategie Internazionalizzazione Impresa". Modulo "Ricerca ed elaborazione dati per le strategie" - 2020 ➤ Master "Executive 24". Modulo Internazionalizzazione – Milano. Giugno/Luglio 2008 ➤ Master "Gestione e Internazionalizzazione d'Impresa", Modulo Marketing Internazionale – Bari. Marzo 2007
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Ottobre 2007 – Aprile 20018</p> <p>Lattanzio & Associati Group spa</p> <p>Società di consulenza</p> <p>Docente/consulente</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Progetto TRIO Sistema weblearning Regione Toscana. Realizzazione corsi: "Analizzare il mercato", "L'organizzazione della distribuzione sui mercati interni ed esteri", "Organizzazione e gestione dei servizi per l'internazionalizzazione dell'impresa" (2016); "Come redigere un piano di marketing"; "Customer Care: la gestione ottimale dei clienti" (2018) ➤ Comune di Apricena (FG): Formazione funzionari P.A. sull'Internazionalizzazione d'Impresa – Giugno 2008 ➤ Comuni di Brindisi e Ostuni: Formazione funzionari P.A. sui Fondi Strutturali U.E. e Marketing Territoriale – Aprile/Maggio 2008 ➤ PIT 3 Bari: Illustrazione mercato dell'I.C.T. negli Stati Uniti – Novembre 2007. ➤ PIT 1 Tavoliere Foggia - Progetto "Drink Apulia Taste". Attività di animazione territoriale. Seminari sul mercato russo del vino nelle città di Torremaggiore, S. Severo, S. Paolo Civitate, Troia – Ottobre 2007.
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Ottobre 2000 - Ottobre 2014</p> <p>Fondazione Aldini Valeriani / COFIM) - Bologna</p> <p>Ente di Formazione</p> <p>Docente</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Corso "Business Plan per l'Internazionalizzazione". Modulo "Business Plan export". Ed. 2012, 2013, 2014 ➤ Corso "Ufficio Export". Modulo "Organizzazione Ufficio export". Ed. 2012, 2013, 2014 ➤ Master "Contrattualistica e Fiscalità internaz.". Moduli "Strumenti per l'Internaz. delle PMI" e "Ufficio Export" – Ed. 2005 e 2006. ➤ Corso in Marketing Internazionale – Novembre 2005 ➤ Corso "Esperto in mercati emergenti". Moduli "Organizzazione Ufficio Export", "Esperto in mercati emergenti" – Dicembre 2003; ➤ "Corso per Export Manager" modulo "Creazione e gestione di un ufficio export". Ferrara – Marzo 2002. ➤ "Investire in Sud America: le opportunità del Mercosur". Ottobre 2000.
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Maggio 2011</p> <p>InnovaPuglia SpA - Bari</p> <p>Agenzia di Sviluppo della Regione Puglia</p> <p>Docente</p> <p>Progetto di Cooperazione con i Balcani APQ. Attività di docenza in Bosnia nelle città di Prijedor e Sanski Most per funzionari di agenzie di sviluppo locale sulle tematiche dell'internazionalizzazione d'impresa, marketing territoriale, consorzi export.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Novembre 2002 – Dicembre 2009</p> <p>Università di Bologna – Ministero degli Affari Esteri – Centro Universitario di Bertinoro (FC)</p> <p>Ente di Formazione</p> <p>Docente</p> <p>Corso: "Costituzione e gestione di PMI nei settori ortofrutticolo, vitivinicolo e zootecnico" per funzionari pubblici e tecnici di Colombia, Ecuador, Perù e Bolivia.</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Edizioni 2008 – 2009 – 2010: Moduli: "La realizzazione di progetti internazionali", "Strategie di marketing per il mercato Europeo" ➤ Edizione 2006: Modulo: "Finanziamenti internazionali". ➤ Edizione 2003: Modulo: "Le forme di cooperazione aziendale in Italia".
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Marzo 2005 – Settembre 2008</p> <p>Centro Universitario di Organizzazione Aziendale CUOA (Vicenza)</p> <p>Ente di Formazione e Consulenza</p> <p>Docente</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Corso "Creazione reti di vendita all'estero" – Settembre 2008. ➤ Summer Program Abroad - ITESM and ITESO. Formazione di studenti messicani del "TEC" di Monterrey (Messico). Docenza modulo "Il Made in Italy" – Edizione 2007 e 2008. ➤ Management of SMEs and International Competitiveness. Formazione per imprenditori della Thailandia, Vietnam e Malesia (Gruppo I), e del Brasile, Cile e Argentina (Gruppo II). Modulo "Il Made in Italy" – Novembre 2007. ➤ Progetto "Country Manager" con Gruppo Veneto Banca. Docenza Modulo "Impresa e internazionalizzazione mercati" – Maggio 2007 ➤ Progetto attività assistenza azienda "Lariplast srl" di Cornedo Vicentino (VI) – Gennaio 2006. ➤ Corso "L'impresa e il Global Business" – Docenza nel modulo "La Globalizzazione" – Marzo 2005
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Febbraio 2006 – Ottobre 2006</p> <p>Consorzio Confindustria Rimini per la Formazione Professionale ASSOFORM</p> <p>Ente di Formazione</p> <p>Docente</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Corso "Esperto di Marketing e tecnica di vendita". Moduli "Benchmarking", "Tecniche di vendita" – Febbraio 2006. ➤ Corso "Donne e funzione Commerciale" Moduli "Marketing strategico ed organizzativo", "Web Marketing" – Ottobre 2006.

<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego 	<p>Da Gennaio 2004 a Luglio 2006</p> <p>EN.A.P. Puglia</p> <p>Ente di Formazione</p> <p>Docente</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Corso "Addetto alle relazioni commerciali con l'estero". Modulo "Marketing Internazionale". Andria (BA) Maggio – Luglio 2006. ➤ Corso "Operatore per la promozione e fruizione turistica sostenibile del patrimonio naturale". Moduli "Marketing generale", "Business Plan". Andria (BA) Gennaio – Marzo 2005. ➤ Corso "Esperta per i mercati internazionali nel settore agroalimentare". Moduli "Ufficio Export", "Marketing Internazionale" e "Project Management". Andria (BA) e Matera. Gennaio – Maggio 2004.
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Marzo 2006</p> <p>Confindustria - AISCRIS (Ass. Italiana Società di Consulenza per la Ricerca, Innovazione e Sviluppo) - Roma</p> <p>Associazione di categoria</p> <p>Docente</p> <p>Progetto "Processi di Internazionalizzazione e Società di Consulenza" – Modulo "Marketing Internazionale".</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Dicembre 2003 – Luglio 2005</p> <p>Nuova Didattica (Ente di Formazione dell'Associazione Industriali di Modena) - Modena</p> <p>Ente di Formazione</p> <p>Docente</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Corso "Tecniche di vendita all'estero". Modulo "Internazionalizzazione delle PMI" – Giugno 2005. ➤ Corso "Tecnico assistente Ufficio Commerciale Estero". Modulo "Gestione delle Fiere" – Dicembre 2005.
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego 	<p>Da Settembre a Ottobre 2004</p> <p>Gruppo Soges (Torino) – UTI Formazione</p> <p>Società di Consulenza – Associazione temporanea d'impres</p> <p>Docente</p> <p>Progetto "Azioni di affiancamento ed azioni di internazionalizzazione dell'economia e della cultura delle Regioni Ob. 1 per funzionari e dirigenti della P.A." – Docenza nei moduli:</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ "Il ruolo delle regioni nelle relazioni internazionali" – Napoli ➤ "La lettura delle risorse e delle potenzialità del territorio per lo sviluppo sul piano internazionale" – Campobasso.
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Novembre 2003</p> <p>Agenzia per la Formazione e lo Sviluppo Locale "SMILE PUGLIA" - Taranto</p> <p>Ente di Formazione</p> <p>Docente</p> <p>Corso "Tecniche del Commercio Internazionale". Modulo "Modalità di distribuzione commerciale all'estero". Martina Franca (TA).</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Novembre 2003</p> <p>Ministero della Difesa / Techne Cesena – Corso Formazione Eurodifesa</p> <p>Ente di Formazione</p> <p>Docente</p> <p>Docenza nel corso "Autoimprenditorialità". Modulo "Organizzazione aziendale". Caserma di Forlì.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Settembre 2003</p> <p>Confederazione Nazionale dell'Artigianato e della Piccola e Media Impresa (C.N.A.) di Chieti.</p> <p>Ente di Formazione</p> <p>Docente</p> <p>Corso "Internazionalizzazione delle PMI". Modulo "Aspetti Organizzativi e finanziari".</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Maggio 2003</p> <p>Consorzio Regionale Cooperative CO.RE.COOP - Catania</p> <p>Ente di Formazione</p> <p>Docente</p> <p>Master in "Strumenti per l'Export". Modulo "Nozioni di Organizzazione Aziendale".</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Marzo 2003</p> <p>Confindustria Toscana - Firenze</p> <p>Ente di Formazione – Associazione di categoria</p> <p>Docente</p> <p>Progetto Global Lab – Modulo "Project Management ed elaborazione di un piano di business internazionale".</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Ottobre 2001</p> <p>ECIPAR – Ferrara</p> <p>Ente di Formazione</p> <p>Docente</p> <p>Corso in "International Business Manager". Modulo "Marketing Generale e Internazionale".</p>

<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Settembre 2000</p> <p>IKOS Meta Agenzia di Formazione. Bari</p> <p>Ente di Formazione</p> <p>Docente</p> <p>Modulo "Innovazioni introdotte nella P.A. dai decreti Bassanini: nuovi compiti della Regione Puglia".</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Giugno 2000</p> <p>Project & Planning Consultants S.r.l. e Banca Carime. Bari</p> <p>Società di consulenza</p> <p>Docente</p> <p>Progetto formativo "Corporate@Banking", modulo "Il Marketing Territoriale" in un corso per funzionari della Banca Carime.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Settembre 1999</p> <p>Fondo Sociale Europeo – Regione Puglia</p> <p>Ente di Formazione</p> <p>Docente</p> <p>Progetto "NOW" Iniziativa "Occupazione e Valorizzazione delle Risorse Umane", docenza su redazione di Business Plan per la creazione di cooperative sociali, nella città di Castellana (TA).</p>

AREA DIGITAL EXPORT / INTERNET / MODERNE TECNOLOGIE / E-LEARNING

<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Maggio 2017 - Dicembre 2024</p> <p>Unioncamere Lombardia - Milano</p> <p>Ente di Formazione</p> <p>Docente</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Realizzazione di 5 webinar sugli strumenti per l'export digitale (marketing, marketplace, AI, Omnicanalità, influencer) - 2024 ➤ Realizzazione di 10 articoli riguardanti il Digital Marketing per il portale DigitExport - 2023 ➤ Realizzazione di 5 "Pillole Formative" su Webmarketing, Marketplace ed E-commerce (2022) ➤ Webinar "Aspetti tecnologici per una Export Smart Factory" (2021) ➤ Webinar "Reputation E-commerce", "Come usare il web per esportare: dalla ricerca delle informazioni a quella dei contatti commerciali", "E-Commerce e Digital Marketing per l'export", "Il COVID19 scatena la corsa al web: come evitare i rischi della rete e sfruttare le sue potenzialità per l'export" (2020) ➤ Seminario "Webmarketing per l'export" presso le C.C.I.A.A. di Mantova, Como e Pavia (2017 – 2018) ➤ Seminario "E-commerce e internazionalizzazione: aspetti giuridici e di marketing strategico" presso le C.C.I.A.A. di Milano - 2017
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Maggio 2016 – Dicembre 2022</p> <p>NIBI (Nuovo Istituto di Business Internazionale) - Milano</p> <p>Ente di Formazione</p> <p>Docente</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Realizzazione di un ciclo di 6 webinar sul Digital Export - 2023 ➤ Ciclo di webinar sul Digital Export (e-commerce, marketplace, comunicazione) e start-up. Aprile 2021 – Settembre 2022 ➤ Seminario "E-commerce dei prodotti agroalimentari" – Camera di Commercio di Reggio Emilia (2016)
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Luglio 2015 – Dicembre 2022</p> <p>Istituto nazionale per il Commercio Estero I.C.E. - Roma</p> <p>Ente per la promozione dell'export</p> <p>Docente</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Digital Export Academy-CNA: docenza Modulo "Webmarketing" (2022) ➤ Laboratorio Molise: docenza su Digital export, e-commerce e social media (2021) ➤ Programma Export Lab Campania. Docenza nel modulo "Web-Marketing & E-commerce" – Napoli (2015)
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Aprile – Settembre 2018</p> <p>Lattanzio & Associati Group spa</p> <p>Società di consulenza</p> <p>Docente/consulente</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Progetto TRIO Regione Toscana. Moduli: "Progettazione del sito di E-Commerce", "E-commerce: profili legali, amministrativi e fiscali"
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Novembre – Dicembre 2009</p> <p>Istituto Tecnico Statale "G. Deledda" di Lecce</p> <p>Scuola – Ente di Formazione</p> <p>Docente Progetto PON Ob. G. "Dal passato al presente"</p> <p>Docenza nel modulo "E-commerce".</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Maggio – Settembre 2008</p> <p>D.Anthea - Lecce</p> <p>Ente di Formazione</p> <p>Docente</p> <p>Corso "Local Development Manager specializzato in Web Sites, Information Technology & Tourism". Docenza nei moduli "Web Marketing – E-Commerce – E-Procurement".</p>

<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Marzo – Giugno 2005 I.T.C. Olivetti di Lecce Scuola – Ente di Formazione Docente Progetto PON 1.3 – 2004-605. “La Scuola come laboratorio per l’editoria elettronica”. Docenza nel modulo “E-learning: progettazione, gestione e qualità nei corsi in rete”.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Dicembre 2003 – Aprile 2004 Manuali.net - Caronno Pertusella (Varese) Casa editrice Consulente Corso “Introduzione alle reti locali”. Docenza FAD sulle reti informatiche.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Ottobre 2003 Labor scarl - Napoli Ente di Formazione – Agenzia di collocamento Docente Corso “Esperto in gestione dei processi formativi”. Docenza nel modulo “E-learning, caratteristiche, tecnologie e piattaforme operative”.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>2003 - 2004 IKOS Meta Agenzia di Formazione - Bari Ente di Formazione Docente Master Formazione Formatori. Modulo su “Formazione a Distanza – Tecnologie e Schemi Operativi. Edizioni 2003 – 2004.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Marzo - Giugno 2001 Centro Studi Comunicare l'Impresa - Bari Ente di Formazione Docente ➤ Master in “Marketing e Comunicazione d’Impresa”. Modulo “Tecnologie e sistemi di pagamento per l’e-business”. Bari – Marzo 2001 ➤ Master in “Web Management & Net TV”. Modulo “Tecnologie e sistemi di multimediali: modalità applicative”. Bari – Giugno 2001.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Settembre 2000 – Novembre 2000. Sviluppo Italia S.p.A. – Comune di Napoli Ente di Formazione Docente Attività di docenza/consulenza sul campo/formazione a distanza (FAD) per i seguenti progetti: ➤ Progetto “Teleenterprising - Teled lavoro e Sviluppo locale”, creazione di imprese di New Technology. Napoli – Settembre 2000; ➤ Progetto “Rockimpresa ‘99”, creazione nuove imprese settore musicale con le moderne tecnologie. Napoli – Novembre 2000.</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Dicembre 1999 a Dicembre 2000 Europrogetti & Finanza S.p.A. – Ancitel S.p.A. – Luiss Management S.p.A. - Roma Enti di Formazione e Consulenza Docente e consulente Programma di Formazione PASS 3 (1999), docenza e affiancamento sul campo per la creazione dello Sportello Unico per le attività produttive, per Dirigenti e Funzionari delle provincie di: ➤ Cosenza e Taranto (aspetti normativi e organizzativi) – Dicembre 1999/Marzo 2000; ➤ Catanzaro (gestione ed organizzazione informatica) – Dicembre 2000</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Marzo 1999 – Maggio 1999. EURISPES, Istituto di Studi Politici Economici e Sociali di Roma Ente di Formazione Docente Docenza su “Formazione a distanza (FAD), strumenti e tecniche di utilizzo”, nelle città di Lecce (Marzo - Maggio) e Bari (Aprile).</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Date (da – a) • Nome e indirizzo del datore lavoro • Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità 	<p>Gennaio 1999 – Ottobre 1999. Formez - Napoli Ente di Formazione Docente Programma di Formazione PASS 2 , docenza su “Reti informatiche e banche dati – Uso di internet per il reperimento delle informazioni. Uso dei software per il suo utilizzo. Formazione a distanza”. Corso per Dirigenti e Funzionari dei Comuni delle Provincie di: ➤ Napoli (Patto Territoriale Napoli Nord-Est) – Marzo 1999; ➤ Enna (Patto Territoriale di Enna) – Marzo 1999; ➤ Potenza (Patto Territoriale Basilicata Sud) – Gennaio-Maggio 1999; ➤ Catania (Patto Territoriale Simeto Etna) – Ottobre 1999.</p>

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

<ul style="list-style-type: none">• <i>Date (da – a)</i>• <i>Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione</i>• <i>Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio</i>• <i>Qualifica conseguita</i>	1984 - 1991 Università degli Studi di Bari Giurisprudenza Laurea in Giurisprudenza
<ul style="list-style-type: none">• <i>Date (da – a)</i>• <i>Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione</i>• <i>Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio</i>• <i>Qualifica conseguita</i>	1996 - Oggi Ordine degli Avvocati di Trani Giurisprudenza Abilitazione come avvocato
<ul style="list-style-type: none">• <i>Date (da – a)</i>• <i>Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione</i>• <i>Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio</i>• <i>Qualifica conseguita</i>	Marzo 1997 – Maggio 1997 Fita/Confindustria - Matera Corso di Formazione: "Manager Orientati alla Qualità - Norme UNI EN ISO 9000" Attestato di frequenza
<ul style="list-style-type: none">• <i>Date (da – a)</i>• <i>Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione</i>• <i>Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio</i>• <i>Qualifica conseguita</i>	Giugno 1998 Scuola di Direzione Aziendale dell'Università Bocconi Corso di Formazione: "Competere nei Mercati Emergenti: L'America Latina" Attestato di frequenza
<ul style="list-style-type: none">• <i>Date (da – a)</i>• <i>Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione</i>• <i>Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio</i>• <i>Qualifica conseguita</i>	Gennaio 1999 – Marzo 1999 IFOA (Istituto Formazione Operatori Aziendali) di Reggio Emilia, presso la Camera di Commercio di Foggia Corso di Formazione: "Marketing operativo di base e piano di marketing: la gestione competitiva delle PMI" Attestato di frequenza.
<ul style="list-style-type: none">• <i>Date (da – a)</i>• <i>Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione</i>• <i>Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio</i>• <i>Qualifica conseguita</i>	Maggio 1999 – Luglio 1999 IFOA (Istituto Formazione Operatori Aziendali) di Reggio Emilia, presso la Camera di Commercio di Bari. Corso di Formazione: "Tecniche degli scambi internazionali" Attestato di frequenza.
<ul style="list-style-type: none">• <i>Date (da – a)</i>• <i>Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione</i>• <i>Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio</i>• <i>Qualifica conseguita</i>	Ottobre 2000 Ass. Italiana Formatori / ASFOR / EFFEBI. Seminario: "Il senso dell'apprendere – Motivazioni, responsabilità, spazi di crescita nelle organizzazioni". Partecipazione ai workshop "Organizzazione a rete, virtuale, globale e delocalizzata" e "Tecnologie, multimedialità e digitale nella formazione" Attestato di frequenza.
<ul style="list-style-type: none">• <i>Date (da – a)</i>• <i>Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione</i>• <i>Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio</i>• <i>Qualifica conseguita</i>	Gennaio 2001 – Febbraio 2001 Sviluppo Italia, IBM, Microsoft, Banca di Roma ed altri. Programma SkillPass per la creazione di figure professionali per la new economy: "Corso per Webmaster". Webmaster.
<ul style="list-style-type: none">• <i>Date (da – a)</i>• <i>Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione</i>• <i>Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio</i>• <i>Qualifica conseguita</i>	Maggio 2001 Parco Scientifico e Tecnologico Ionico Salentino/Univ. di Lecce/Scuola Superiore S. Anna di Pisa Seminario: "La nostra cultura sul WEB" – Modalità d'uso delle moderne tecnologie per la promozione del territorio. Attestato di frequenza.
<ul style="list-style-type: none">• <i>Date (da – a)</i>• <i>Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione</i>• <i>Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio</i>• <i>Qualifica conseguita</i>	Settembre 2001 IKOS AgeForm/Consorzio Artemide. Bari Seminario "Sistemi di Qualità ISO 9000 – Vision 2000 e Sistemi ambientali ISO 14000". Attestato di frequenza.
<ul style="list-style-type: none">• <i>Date (da – a)</i>• <i>Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione</i>• <i>Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio</i>• <i>Qualifica conseguita</i>	Luglio 2002 EUREKA – Strategie di Impresa e di Mercato. Bari Corso di Formazione "Qualità Totale: Vision 2000 e Organizzazione Aziendale". Attestato di frequenza.

- Date (da – a)
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
-
- Date (da – a)
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
-
- Date (da – a)
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita
-
- Date (da – a)
 - Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione
 - Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
 - Qualifica conseguita

PRIMA LINGUA

ITALIANO

ALTRE LINGUE

SPAGNOLO

- Capacità di lettura

MADRELINGUA

- Capacità di scrittura

MADRELINGUA

- Capacità di espressione orale

MADRELINGUA

INGLESE

- Capacità di lettura

BUONO

- Capacità di scrittura

BUONO

- Capacità di espressione orale

BUONO

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

OTTIMA CAPACITÀ DI RELAZIONE IN AMBIENTI MULTICULTURALI E COMUNQUE COMPLESSI.

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

OTTIMA CAPACITÀ DI GESTIONE ED ORGANIZZAZIONE SIA DI GRUPPI DI LAVORO CHE DI AULE

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

- CERTIFICATO COME WEBMASTER DAL CONSORZIO SKILLPASS (COMPOSTO DA IBM, MICROSOFT, BANCA DI ROMA ED ALTRI). ESPERTO QUALIFICATO DELLA RETE INTERNET E DEI PROGRAMMI DI NAVIGAZIONE ED UTILIZZO, NONCHÉ DEL LINGUAGGIO HTML. IN GRADO DI REALIZZARE SITI WEB. E' WEBMASTER DEI SEGUENTI SITI:
 - WWW.STUDIOLENOCI.IT - WWW.STUDIOLENOCI.COM
 - WWW.ATTIVITACONLESTERO.NET
 - WWW.STUDIO-VACCA.IT (2006 – 2015)
 - WWW.SCUOLASILONEUGENTO.IT – WWW.CTPUGENTO.IT (2003 – 2006)
- OTTIMA CONOSCENZA DEL SISTEMA OPERATIVO WINDOWS 95/98/ME/XP/10 E DEL PACCHETTO OFFICE, COSÌ COME DEI PROGRAMMI DI GRAFICA ADOBE PHOTOSHOP E COREL DRAW.



Certificazione su Google Ads per Rete Display
 Ottenuti: 25 apr 2024
 Scadenza: 25 apr 2025



Certificazione sugli annunci Shopping basati sull'IA
 Ottenuti: 24 mar 2024
 Scadenza: 24 mar 2025



Google Ads - Measurement Certification
 Ottenuti: 18 mar 2024
 Scadenza: 18 mar 2025



Certificazione Google Analytics
 Ottenuti: 24 mar 2024
 Scadenza: 24 mar 2025



AI-Powered Performance Ads Certification
 Ottenuti: 24 mar 2024
 Scadenza: 24 mar 2025



Certificazione sugli annunci per migliorare il rendimento basati sull'AI
 Ottenuti: 24 mar 2024
 Scadenza: 24 mar 2025



Certificazione Google Ads sulle misurazioni
 Ottenuti: 18 mar 2024
 Scadenza: 18 mar 2025

PATENTE O PATENTI

Patente di guida B

ULTERIORI INFORMAZIONI

- Co-autore del "Manuale di Diritto Commerciale Internazionale" Ed. Giappichelli 2022. Cap. 16 "L'e-commerce"
- Ha collaborato alla redazione del libro "Ingegneria dell'export – Strumenti e tecniche per affrontare il mercato estero" di N. Minervini. IPSOA Editore. Anno 2004. Cap. 6.10: "Vendere via Internet"; e alla edizione in spagnolo "Ingeniería de la Exportación", Cap. VII. "La internacionalización de las microempresas". FC Editorial, 2015
- Co-autore della Guida "Alla Conquista dei Mercati Internazionali" edita da "Italia Oggi. Maggio 2011
- Articolo "Internazionalizzazione, le imprese si danno una regolata" pubblicato su "La Gazzetta dell'Economia", settimanale di informazione economica della Gazzetta del Mezzogiorno, n° 34 del 26 settembre 2009, p. 14.
- Articolo "Nessuno si occupa delle microimprese" pubblicato su "La Gazzetta dell'Economia", settimanale di informazione economica n° 16 del 21 aprile 2007, pp. 16/17.
- Articolo "Mercati internazionali: luoghi comuni e sorprendenti realtà" pubblicato sul portale Microsoft PMI – Gestione Impresa, del mese di novembre 2006.
- Articolo "Internazionalizzazione: abbiamo le idee chiare?" pubblicato su "La Gazzetta dell'Economia", settimanale di informazione economica, n° 30 del 30 luglio 2005, p. 18.
- Recensione del proprio sito web sulla enciclopedia a fascicoli "Internet No Problem" edito da McGraw-Hill ed il giornale "La Repubblica". Fascicolo 41. Pag. 741.
- Redattore del giornale "AE – Attività con l'estero". Pubblicazione trimestrale a cura della Commercioestero Consulting s.r.l. di Forlì.

Ai sensi e per gli effetti degli artt. 46 e 47 del D.P.R. n. 445 del 28 dicembre 2000 e consapevole delle sanzioni penali nel caso di dichiarazioni mendaci, di formazione o uso di atti falsi richiamate dall'art. 76 del D.P.R. 445/2000, il sottoscritto dichiara che i dati contenuti nel presente documento corrispondono a verità. Inoltre, il sottoscritto autorizza al trattamento dei dati personali ai sensi e per gli effetti del d. lgs. 30 giugno 2003 n°196 - "Codice in materia di protezione dei dati personali" e del GDPR 679/16 – "Regolamento europeo sulla protezione dei dati personali"